

Datum  
17.12.2012

Seite  
1/1

Bei Rückfragen  
Tel.: +43 (1) 522 7250 0  
info@ruv.at

## Information für die Medien

---

### **Philipp Dierig übernimmt Verantwortung für die Kreditversicherung**

**Wien, 17.12.2012.** Seit September ist Diplom-Betriebswirt Philipp Dierig bei der R+V Allgemeine Versicherung AG, Niederlassung Österreich für den Aufbau der neuen Produktlinie Warenkreditversicherung verantwortlich.

Nun übernimmt er als Spartenleiter den gesamten Bereich Kredit- und Kautionsversicherung und folgt in dieser Funktion Frank Dombrowski, der das Unternehmen R+V verlassen hat. Dabei wird er sich nicht nur um die Maklerbetreuung, sondern auch um die Produktentwicklung und das Underwriting der Kreditsparte kümmern.

„Philipp Dierig ist ein ausgewiesener Fachmann, der unsere Branche sehr gut kennt und schon lange im Bereich Kreditversicherung tätig ist. Als Spartenleiter wird er maßgebliche Impulse für die Weiterentwicklung dieser Sparte setzen.“, freut sich Dr. Martin Beste, Geschäftsführer der Niederlassung, über die neue Personalie in seinem Team.

Der Wahl-Kärntner Dierig begann seine Laufbahn in der Branche bereits 1982 während seines Studiums der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Versicherungslehre.

Nach längerer Tätigkeit als Account Manager bei Coface Austria (Warenkreditversicherung, Garantievericherung und Factoring) war er zuletzt als Leiter Kreditversicherung bei der VERO Versicherungsmakler GmbH tätig und dort für den Fachbereich und die Betreuung der Niederlassungen der Gruppe und deren Industrie- und Gewerbekunden zuständig.

Unterstützt wird Philipp Dierig von Frau Nuhran Jasarov, die seit vielen Jahren in der Maklerbetreuung tätig ist und sich als Vertriebsassistentin um die administrativen Belange der Makler im Kreditversicherungsbereich kümmern wird.

Mit einem speziellen Betreuungsmodell unterstützt die österreichische Niederlassung der R+V die Versicherungsmakler im Vertrieb. Jeder Produktbereich wird dabei von einem Spartenleiter verantwortet, der gleichzeitig auch die Maklerbetreuung innehat. So soll sichergestellt werden, dass Vertriebspartnern ein mit Underwriting-Kompetenzen ausgestatteter qualifizierter Ansprechpartner zur Verfügung steht.