

Datum
24.09.2013

Seite
1/1

Bei Rückfragen
Dominic Gantner
Tel.: +43 (1) 522 7250 0
info@ruv.at

Information für die Medien

R+V Niederlassung Österreich erreicht zehn Millionen Euro Bestandsvolumen

Mit Spezialprodukten für Firmenkunden und Maklervertrieb am Markt etabliert

Wien, 24.09.2013. Zehn Millionen Euro Bestandsvolumen, 300 Vertriebspartner, 3.000 Kunden – das ist die erfolgreiche Bilanz von R+V nach 33 Monaten Geschäftstätigkeit in Österreich. Anfang 2011 hatte die Niederlassung der R+V Allgemeine Versicherung AG ihren Geschäftsbetrieb aufgenommen. Dass sie jetzt im Bestand den Meilenstein von zehn Millionen Euro überschritten hat, ist ein Beleg für die richtige Produktstrategie, mit der sie damals angetreten ist. „Von Anfang an haben wir uns auf Versicherungsprodukte für mittelständische Firmenkunden in ausgewählten Spezialsparten konzentriert, die wir ausschließlich über Makler vertreiben“, erläutert Dr. Martin Beste, Geschäftsführer und Hauptbevollmächtigter der Niederlassung.

Insbesondere in der Vermögensschadenhaftpflicht- und der Kreditversicherung hat sich R+V mit ihrem spezialisierten Angebot in Österreich inzwischen einen Namen gemacht. Darüber hinaus umfasst das Portfolio Produkte der Sparten Betriebs- und Berufshaftpflichtversicherung, D&O, Technische Versicherung sowie Transport- und Tierversicherung. Die zielgruppenorientierten Speziallösungen und die Fachkompetenz schätzen die Makler bei R+V besonders. An rund 3.000 Kunden haben sie in Österreich bereits R+V-Versicherungen vermittelt.

Erfolgreiches Vertriebskonzept „Profis für Profis“

Mit einem kleinen, flexiblen und auf Firmenkunden spezialisierten Team von zunächst acht und heute 15 Mitarbeitern hat R+V in den vergangenen knapp drei Jahren eine enge Zusammenarbeit mit rund 300 Vertriebspartnern aufgebaut. Nach der Devise „Profis für Profis“ betreuen Mitarbeiter mit langjähriger Erfahrung die Versicherungsmakler. Dabei verantwortet jeweils ein Mitarbeiter eine Sparte und verfügt über entsprechende Underwriting-Vollmachten.

Auch in Zukunft will die R+V-Niederlassung den eingeschlagenen Wachstumspfad weiter fortsetzen und sich bei den Maklern noch stärker als kompetenter Anbieter von Versicherungslösungen für Firmenkunden etablieren. Niederlassungsleiter Dr. Beste betont: „Wir wollen vor allem unsere Servicequalität in der Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern weiter verbessern.“